

VOS FORMATIONS INTÉGRALEMENT FINANCÉES PAR L'ÉTAT POUR VOS SALARIÉS EN ACTIVITÉ PARTIELLE

Depuis le 14 avril, toute entreprise peut bénéficier d'un financement à 100% par l'État des actions de formation à destination de salariés en activité partielle.

Comment ça marche ?

Toutes les entreprises sont concernées. Ce dispositif est à destination de tous vos salariés placés en activité partielle. Il concerne toutes les formations se déroulant à distance, pendant la période d'inactivité de vos salariés.

L'Etat prend en charge 100% des coûts pédagogiques des actions réalisées dans le cadre du plan de développement des compétences. La prise en charge est simplifiée jusqu'à 1 500 € TTC (soit 1 250 € HT).

NOS FORMATIONS INDIVIDUELLES À DISTANCE

COMPETENCES EN MANAGEMENT

ACCOMPAGNER L'APRÈS CONFINEMENT

Managers, chefs d'équipe : comment s'assurer de l'application des règles spécifiques du dispositif sanitaire au travail.

Objectifs :

- Poser un cadre sécurisant
- Identifier les bonnes postures favorisant l'application

JOUER LE RÔLE DE FACILITATEUR D'INTELLIGENCE COLLECTIVE AU SEIN D'UN GROUPE

Exercer le rôle de facilitateur qui favorise la créativité au sein d'un collectif plus performant.

Objectifs :

- Identifier le niveau d'autonomie du collectif
- Adopter la posture de facilitateur

CONDUIRE UN PROJET, GÉRER UNE ACTIVITÉ EN MODE TRANSVERSAL

Être l'acteur dynamisant dans le processus transversal

Objectifs :

- Se positionner en manager transversal
- Gérer la relation en mode transversal
- Les outils de la gestion de projet

AMELIORER SA GESTION DU TEMPS ET DES PRIORITES

Adopter les méthodes adéquates pour mieux gérer son temps.

Objectifs :

- Identifier son rapport au temps
- Prioriser les activités
- Ordonner les tâches

APPRIVOISER SON STRESS ET GAGNER EN SÉRÉNITÉ

Mieux se connaître pour appliquer sa propre stratégie de gestion du stress.

Objectifs :

- Détecter les sources de stress pour mieux les appréhender
- Développer sa propre stratégie pour gérer son stress

ENTRER EN COMMUNICATION DE FAÇON POSITIVE AU SERVICE DE RELATIONS CONSTRUCTIVES

Objectifs :

- Identifier les différentes façons d'entrer en relation pour choisir en conscience le mode relationnel le plus adapté
- Maîtriser les outils fondamentaux de la communication positive et constructive
- Les jeux psychologiques : savoir les repérer pour pouvoir sortir des situations difficiles

AGILITÉ RELATIONNELLE

Apprendre à mieux se connaître pour gagner en flexibilité relationnelle (MBTI).

Objectifs :

- Identifier son profil et son mode de fonctionnement
- S'adapter aux interlocuteurs en restant soi-même

ACCUEILLIR SES ÉMOTIONS ET GAGNER EN DISTANCIATION ÉMOTIONNELLE

Mieux connaître ses émotions et les maîtriser pour gagner en efficacité.

Objectifs :

- Identifier le besoin associé aux émotions
- Employer une technique de remise en question de l'émotion
- Réduire l'intensité émotionnelle

ESTIME DE SOI ET CONFIANCE EN SOI : DEUX LEVIERS POUR SE SENTIR MIEUX

S'affirmer en respectant l'interlocuteur en toute situation.

Objectifs :

- Repérer les composantes de l'estime de soi et de la confiance en soi
- Réaliser un travail sur soi visant à porter un regard objectif, positif et constructif sur soi

MONTER EN PUISSANCE EN RELATION CLIENTS

Objectifs :

- Diagnostiquer mon profil de vendeur
- Monter en puissance sur mes voies de progrès

MAÎTRISER LES FONDEMENTS DE LA VENTE COMPLEXE

Objectifs :

- Prospecter en prenant en compte la complexité de l'environnement pour établir la relation clients
- Prendre de la hauteur de manière à choisir en conscience les réactions et les réponses appropriées à une situation complexe
- Identifier les besoins implicites pour inscrire la relation clients dans la durée

MODALITES DE CHAQUE FORMATION

Chaque formation à distance se déroule de la manière suivante :

- 1 **prise de contact amont** avec l'apprenant afin d'identifier ses attentes et de fixer le cadre de la formation.
- 1 partie de **travail personnel en amont des séances**. L'apprenant reçoit des contenus et des exercices à étudier avant chaque séance.
- 1 partie en **visioconférence : 2 séances de 2 heures**, avec l'un de nos consultants – formateurs

Tarif : 1 250 € HT
100% financés par l'État

Reste à charge entreprise : 0€

Pour toute demande de renseignement :
Tél. : 06 15 25 24 01 - E-mail : philippe.tixier@idae.fr
www.idae.fr